

SCOR Global P&C registra sólidas renovaciones en enero con un crecimiento de las primas del 5% y una estabilidad en la rentabilidad técnica neta esperada

Tras un crecimiento de las primas brutas emitidas del 8% (a tipos de cambio constantes) hasta 4.850 millones EUR¹ en el año 2013, SCOR Global P&C registra un aumento de las primas brutas del 5% hasta 3.400 millones EUR en las renovaciones de enero de 2014.

SCOR Global P&C amplía su presencia en el mercado mientras manteniendo una rentabilidad técnica neta esperada globalmente estable gracias a una fuerte diversificación de su cartera, como lo demuestran los siguientes indicadores clave de rendimiento:

- Precios casi estables, bajando un promedio del 0,2%, variaciones de los precios del seguro primario compensando las evoluciones de los precios del reaseguro.
- Estabilidad de la rentabilidad ajustada al riesgo esperada.
- Condiciones mejores de las esperadas en el mercado de retrocesión, generando ahorros que representan un impacto positivo del 0,6% en el ratio combinado, con un ligero aumento de la cobertura de catástrofes. De esta manera, se compensa casi totalmente el incremento previsto del 0,9% en el ratio bruto de suscripción.
- Se prevé que el ratio combinado neto de los contratos suscritos en las renovaciones de enero de 2014 permanezca estable con respecto a las renovaciones de enero de 2013.

Como estaba previsto y anunciado en los encuentros de reaseguro de 2013 en Montecarlo, las renovaciones de enero de 2014 se han marcado por un entorno de mercado difícil caracterizado por los siguientes elementos:

- Una revisión de las estrategias de protección y compra de reaseguro, así como una reestructuración de los programas de reaseguro por parte de varias grandes e incluso medianas aseguradoras.
- Una «jerarquización» de los actores del mercado reasegurador en beneficio de las compañías más grandes y diversificadas, que operan como verdaderas reaseguradoras multilínea en términos de tarificación y capacidades de suscripción, con un enfoque global de atención al cliente.

En este contexto, SCOR Global P&C ha logrado ampliar su fondo de comercio y aprovechar nuevas oportunidades, manteniendo una política de suscripción rigurosa, rechazando los contratos que ofrecían condiciones insatisfactorias y rescindiendo los negocios infra-tarificados.

Las primas de renovación a 1 de enero representan el 71% del volumen total anual de las primas de contratos de reaseguro y se reparten entre contratos de No Vida (72%) y contratos de *Specialties* (28%).

¹ Cifras no auditadas y a tipo de cambio constante utilizado para la información financiera anual (tasa de crecimiento de 2013 calculada sobre la base del tipo de cambio medio de 2012). La tasa de crecimiento a tipo de cambio corriente es del 4%.

05 de febrero de 2014

N.º 05 – 2014

Las principales evoluciones que se han producido en las renovaciones de enero de 2014 son las siguientes:

- En los **contratos de No Vida**, las primas brutas aumentan un 6% a tipos de cambio constantes, hasta 1.927 millones EUR, de los cuales 4 puntos porcentuales están relacionados con las renovaciones de grandes contratos cuota-parte en Asia.
SCOR Global P&C continúa diversificando su cartera hacia Asia (crecimiento del 32%), que representa ya un 19% de la cartera de contratos de No Vida.
En todas las regiones, el crecimiento se acompaña de una gestión activa de la cartera y de un tratamiento exitoso de las reestructuraciones de programas de los clientes. La iniciativa dedicada a las aseguradoras globales está dando sus frutos, ya que estas cedentes han contribuido al crecimiento de SCOR a pesar de sus reestructuraciones y del aumento de sus retenciones.
- En los **contratos de Specialties**, las primas brutas aumentan un 4% a tipos de cambio constantes, hasta 724 millones EUR, de los cuales 2 puntos porcentuales están relacionados con las renovaciones de grandes contratos de cuota-parte en Asia.
Algunos ramos se benefician de una mejora relativa de las condiciones de mercado, que ha generado un crecimiento de primas del 6% en *Marine & Energy*, y del 4% en *Engineering*. El ramo de Catástrofes naturales en Estados Unidos sólo representa un 2% de la totalidad de la cartera de No Vida a renovar, pero registra un crecimiento del 6% gracias al aumento de las participaciones en grandes aseguradoras nacionales, multinacionales y globales, que compensa en gran parte la disminución de las participaciones en aseguradoras regionales cuyos precios y condiciones de reaseguro se han considerado en muchos casos insatisfactorios.

Victor Peignet, CEO de SCOR Global P&C, ha declarado: « Habiéndose anticipado las evoluciones del mercado, SCOR Global P&C ha confirmado su papel de primer orden en el mercado de reaseguro, posicionándose entre los principales socios de las aseguradoras. Esto se aplica en particular a nuestros clientes objetivo, con los que generalmente hemos conseguido aumentar nuestras participaciones, aprovechando la reestructuración de sus programas. Las renovaciones de enero de 2014 confirman nuestro análisis de una «jerarquización» del mercado de reaseguro y refuerzan nuestra convicción de que SCOR Global P&C se beneficiará de ella. En este contexto, el tamaño y la diversificación en combinación con la capacidad para cubrir todas las necesidades y proponer enfoques globales a las cedentes son ventajas competitivas esenciales. Confiamos en nuestra capacidad para reforzar nuestra posición en el mercado, en particular mediante SCOR Business Solutions y el sindicato de Lloyd's Channel 2015, plataformas de negocio complementarias y en línea con nuestro plan estratégico.»

La presentación completa de las renovaciones realizadas por SCOR Global P&C en enero de 2014 está disponible en la Web de SCOR.

Declaraciones prospectivas

SCOR no comunica «previsiones de beneficio» en el sentido del artículo 2 del Reglamento (CE) n.º 809/2004 de la Comisión Europea. Por consiguiente, las declaraciones prospectivas que aparecen en el presente comunicado no podrán considerarse como dichas previsiones de beneficio. Algunas informaciones facilitadas en este comunicado pueden comprender «declaraciones prospectivas», incluyendo sin limitación las declaraciones que anuncian o indican eventos futuros, tendencias, planes u objetivos, basados en algunas hipótesis, así como todas las declaraciones que no se refieren directamente a un hecho histórico o actual. Las declaraciones prospectivas se reconocen por el empleo de términos o expresiones que indican, entre otros, una anticipación, presunción, convicción, continuación, estimación, expectativa, previsión, intención, posibilidad de aumento o fluctuación, así como todas las expresiones similares, y por el empleo de verbos en modo futuro o condicional. No se deberá confiar indebidamente en dichas declaraciones que, por su naturaleza, están sometidas a riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, los cuales pueden llevar a divergencias significativas entre las realizaciones reales, por una parte, y las realizaciones anunciadas en el presente comunicado, por otra. Consulten el documento de referencia presentado al organismo francés de control (AMF) a 6 de marzo de 2013 bajo el número D.13-0106 («*Document de référence*»), para una descripción de algunos factores, riesgos y incertidumbres importantes, que pueden afectar a la actividad del Grupo SCOR. Debido a la extrema volatilidad y a los profundos cambios sin precedentes en la historia de las finanzas, SCOR está expuesto tanto a riesgos financieros importantes como a riesgos relacionados con el mercado de capitales y otros tipos de riesgos, que comprenden las fluctuaciones de los tipos de interés, diferenciales de crédito, precios de los valores de renta variable y tipos de cambio, la evolución en las políticas y prácticas de las agencias de calificación, así como la baja o pérdida de solidez financiera y otras calificaciones.

La información financiera del Grupo se prepara con arreglo a las NIIF e interpretaciones emitidas y aprobadas por la Unión Europea. Dicha información no constituye una serie de estados financieros intermedios tales como se definen en la norma IAS 34 «Información financiera intermedia».