

05 mars 2014

N° 06 – 2014

## SCOR enregistre un résultat net record de EUR 549 millions et un ROE de 11,5 % en 2013, et propose un dividende de EUR 1,30 par action<sup>1</sup>

SCOR a poursuivi de manière cohérente la mise en œuvre de sa stratégie claire et atteint un résultat net record en 2013, tout en maintenant un niveau élevé de solvabilité.

- Les primes brutes émises atteignent EUR 10 253 millions, en hausse de 7,8 % (11,5 % à taux de change constants) grâce à de bons renouvellements de SCOR Global P&C, à la conclusion par SCOR Global Life d'importants nouveaux contrats et à la contribution de Generali US :
  - les primes brutes émises de SCOR Global P&C augmentent de 8,3 % à taux de changes constants à EUR 4 848 millions ;
  - les primes brutes émises de SCOR Global Life atteignent EUR 5 405 millions, en hausse de 14,5 % à taux de change constants grâce à l'acquisition de Generali US qui contribue à hauteur de 4,5 points de pourcentage et à une croissance organique forte de 10,2 %.
- Le ratio combiné net de SCOR Global P&C en 2013 s'élève à 93,9 % contre 94,1 % en 2012, conformément aux hypothèses émises dans le plan « Optimal Dynamics » pour 2013.
- La marge technique de SCOR Global Life atteint 7,3 % en 2013, contre 7,7%<sup>2</sup> en 2012, conformément aux attentes pour 2013.
- L'intégration de Generali US se déroule de manière particulièrement satisfaisante avec une forte contribution à la marge technique du 4<sup>e</sup> trimestre et un gain d'acquisition net des coûts liés aux acquisitions de EUR 183 millions au cours de ce trimestre.
- SCOR Global Investments enregistre un rendement courant des actifs de 3,1 % (sans prise en compte des dépréciations sur le portefeuille actions) conformément à sa stratégie d'investissement prudente.
- Le ratio de coûts s'améliore notablement pour atteindre 5,1 % contre 5,3 % en 2012.
- Le cash-flow opérationnel s'élève à EUR 897 millions, en hausse de 18 % par rapport à 2012, avec une augmentation des contributions des deux moteurs vie et non-vie.
- SCOR enregistre un résultat net de EUR 549 millions en 2013, soit une hausse de 31 % par rapport à 2012, avec un taux de rendement des capitaux propres (ROE) de 11,5 %.

<sup>1</sup> Dividende 2013 soumis à l'approbation de l'Assemblée générale annuelle des actionnaires du 6 mai 2014.

<sup>2</sup> L'année 2012 comprend 0,3 point d'éléments non-récurrents liés à la libération de réserves du portefeuille de produits GMDB en *run-off* et l'année 2013 comprend 0,1 point de tels éléments.

05 mars 2014

N° 06 – 2014

- Les capitaux propres s'élèvent à EUR 4 980 millions au 31 décembre 2013 contre EUR 4 807 millions<sup>3</sup> au 31 décembre 2012. L'actif net comptable par action augmente pour atteindre EUR 26,64 au 31 décembre 2013, contre EUR 26,16<sup>3</sup> au 31 décembre 2012.
- Le ratio de solvabilité 2013, calculé conformément au modèle interne du Groupe, atteint 221 %, dans le haut de la fourchette cible de 185-220 % fixée par le plan « Optimal Dynamics »<sup>4</sup>.
- Le dividende proposé pour 2013<sup>1</sup> est de EUR 1,30 par action, contre EUR 1,20 en 2012, confirmant le rapport rendement/risque élevé au cœur de la stratégie de SCOR visant à créer de la valeur pour ses actionnaires, soit un taux de distribution de 44 %. Depuis 2005, SCOR a versé des dividendes stables ou en augmentation. Le dividende proposé pour 2013 à EUR 1,30 sera détaché le 12 mai 2014 et mis en paiement le 15 mai 2014.

## Principaux chiffres clés du groupe SCOR au 4<sup>e</sup> trimestre 2013\* :

En EUR millions (valeurs arrondies)	YTD			QTD		
	T4 2013	T4 2012	Variation	T4 2013	T4 2012	Variation
Primes brutes émises	10 253	9 514	+7,8 % (+11,5 % à taux de change constants)	2 714	2 300	+18,0 % (+23,3 % à taux de change constants)
Ratio de coûts du Groupe	5,1%	5,3 %	-0,2 point	5,4 %	5,9 %	-0,6 point
Rendement net des actifs <sup>5</sup>	2,6 %	3,0 %	-0,4 point	2,6 %	3,3 %	-0,7 point
ROE annualisé	11,5 %	9,1 %	+2,4 points	21,5 %	8,8 %	+12,8 points
Résultat net	549	418	+31,3 %	247	100	147%
Capitaux propres	4 980	4 807 <sup>3</sup>	+3,6 %	4 980	4 807 <sup>3</sup>	+3,6 %
Ratio combiné non-vie	93,9 %	94,1%	-0,2 point	93,3%	95,0%	-1,7 point
Marge technique vie	7,3 %	7,7 %	-0,4 point	7,5 %	9,0 %	-1,5 point

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

Le dernier trimestre 2013 a été une nouvelle fois riche en développements avec la finalisation de l'acquisition et l'intégration réussies de Generali US<sup>6</sup>, la signature d'une transaction de réassurance de longévité innovante<sup>7</sup> et le renouvellement et l'amélioration de notre dispositif innovant de capital contingent<sup>8</sup>. Ces nombreux développements, qui sous-tendent le niveau élevé de rentabilité et de solvabilité du Groupe, ont conduit à l'attribution par S&P d'une perspective positive à la notation A+ du

<sup>3</sup> Les capitaux propres publiés dans ce présent communiqué sont réévalués en raison de l'application rétroactive de la version révisée de la norme IAS 19. Les capitaux propres publiés au T4 2012 s'élèvent à EUR 4 810 millions et l'actif net comptable par action publié au T4 2012 atteint EUR 26,18.

<sup>4</sup> Ratio du capital disponible sur le capital de solvabilité requis (SCR), le ratio de solvabilité prévisionnel tenant compte de l'acquisition de Generali US.

<sup>5</sup> Avec prise en compte des dépréciations sur le portefeuille actions.

<sup>6</sup> Voir communiqué de presse du 1<sup>er</sup> octobre 2013.

<sup>7</sup> Voir communiqué de presse du 4 décembre 2013.

<sup>8</sup> Voir communiqué de presse du 23 décembre 2013.

05 mars 2014

N° 06 – 2014

Groupe<sup>9</sup>, ainsi qu'à la reconnaissance des marchés financiers, avec une hausse du cours de l'action de 30 % et une rentabilité totale pour les actionnaires (TSR)<sup>10</sup> de 36 % en 2013.

Le début de l'année 2014 a été prometteur avec le lancement par SCOR d'un nouveau *sidecar*, « Atlas X »<sup>11</sup>, et de solides performances lors des renouvellements de janvier<sup>12</sup>.

**Denis Kessler, Président-Directeur général de SCOR, déclare :** « *Dynamique est l'adjectif qui caractérise le mieux le Groupe tout au long de cette année 2013, et ce dans tous nos domaines d'activités. Grâce à la mise en œuvre de projets majeurs, à une croissance organique et externe vigoureuse, à une politique de solvabilité rigoureuse et innovante et au renforcement de sa présence sur le marché international, SCOR a amélioré son positionnement, son image et sa réputation d'acteur majeur du marché de la réassurance. Ce positionnement a été conforté par l'attribution par S&P d'une perspective positive à notre notation A+. Parallèlement au maintien d'un niveau de solvabilité élevé, notre résultat net record et notre ROE élevé viennent également récompenser les efforts accomplis. Enfin, l'année 2013 a été marquée par l'achèvement du quatrième plan stratégique du Groupe, « Strong Momentum », dont l'ensemble des objectifs ont été atteints, et par le lancement de notre nouveau plan triennal « Optimal Dynamics ». SCOR est bien positionné pour faire face à l'environnement financier actuel et à l'évolution du marché de la réassurance ».*

\*

\* \*

**SCOR Global P&C continue d'allier croissance et rentabilité technique, et enregistre de bonnes performances, se rapprochant des objectifs et des hypothèses du plan « Optimal Dynamics »**

Principaux chiffres de SCOR Global P&C\* :

En EUR millions (valeurs arrondies)	YTD			QTD		
	T4 2013	T4 2012	Variation	T4 2013	T4 2012	Variation
Primes brutes émises	4 848	4 650	+4,3 % (8,3 % à taux de change constants)	1 201	1 133	+6,0 % (+12,3 % à taux de change constants)
Ratio combiné	93,9 %	94,1 %	-0,2 point	93,3 %	95,0 %	-1,7 point

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

En 2013, SCOR Global P&C enregistre une progression de +4,3 % de ses primes brutes émises (+8,3 % à taux de change constants), qui s'établissent à EUR 4 848 millions. Compte tenu de l'impact

<sup>9</sup> Voir communiqué de presse du 21 novembre 2013.

<sup>10</sup> TSR : rentabilité totale pour les actionnaires : représente l'appréciation du cours de l'action + les dividendes versés.

<sup>11</sup> Voir communiqué de presse du 6 janvier 2014.

<sup>12</sup> Voir communiqué de presse du 5 février 2014.

05 mars 2014

N° 06 – 2014

négatif de l'évolution des taux de change, ce taux de croissance est plus favorable que l'hypothèse de croissance annuelle d'environ 6 % formulée lors des renouvellements de janvier 2013.

SCOR Global P&C enregistre un ratio combiné net de 93,9 %, en nette progression par rapport à l'hypothèse de 95-96 % du plan « Strong Momentum » et conforme aux 93-94% fixés dans le plan « Optimal Dynamics ». Ces excellentes performances se caractérisent par :

- Une amélioration continue du ratio de sinistralité net attritionnel qui ressort à 57,7 %, incluant 0,7 point de réserves qui ont été libérées au deuxième trimestre 2013 pour un montant de EUR 31 millions. Le ratio de sinistralité attritionnel normalisé de 58,4 % (contre 60,1 % en 2012) nous permet de nous rapprocher, dès le début du plan « Optimal Dynamics », de l'hypothèse de décroissance progressive vers 57 % émise sur la durée du plan ;
- un ratio de sinistralité net provenant des catastrophes naturelles de 6,4 %, conformément aux 7 % prévus par « Optimal Dynamics » ;
- une augmentation des commissions à 23,1 % du fait du développement des activités au sein du Lloyd's.

L'entité de réassurance non-vie du Groupe a enregistré tout au long de l'année 2013 d'excellents renouvellements sur l'ensemble des continents (+9 % en janvier, +6 % en avril et +8,5 % en juillet 2013), qui se sont poursuivis lors des renouvellements du 1<sup>er</sup> janvier 2014 avec une croissance des primes de 5 %. SCOR Global P&C poursuit la gestion dynamique de son portefeuille et de sa politique de souscription tout en développant une offre globale de couverture conforme aux besoins des clients.

## SCOR Global Life allie marge technique élevée et croissance forte, confirmant ainsi le dynamisme de son fonds de commerce

Principaux chiffres de SCOR Global Life\* :

En EUR millions (valeurs arrondies)	YTD			QTD		
	T4 2013	T4 2012	Variation	T4 2013	T4 2012	Variation
Primes brutes émises	5 405	4 864	+11,1 % (+14,5 % à taux de change constants)	1 513	1 167	+29,6 % (+33,9 % à taux de change constants)
Marge technique vie	7,3 %	7,7 %	-0,4 point	7,5 %	9,0 %	-1,5 point

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

L'année 2013 représente pour l'entité de réassurance vie du Groupe une année riche en événements avec l'acquisition de Generali US finalisée au mois d'octobre, la signature de nouveaux contrats en Asie, au Royaume-Uni et dans la péninsule ibérique, et la concrétisation réussie de diverses opportunités de croissance dans les segments stratégiques des « solutions financières » et de la longévité. Tout cela permet à SCOR Global Life d'enregistrer une croissance solide de 11 % de ses primes brutes émises par rapport à 2012 (+14,5 % à taux de change constants) à EUR 5 405 millions.

Ces excellentes performances sont notamment dues à l'acquisition de Generali US, dont le niveau de primes brutes émises représente EUR 209 millions au quatrième trimestre, et à une croissance organique à deux chiffres (+10,2 % à taux de change constants). Le Royaume-Uni, l'Irlande, l'Espagne et l'Asie contribuent à cette croissance organique, tout comme les branches longévité et réassurance de financement, compensant en partie les effets négatifs des taux de change (EUR 163

05 mars 2014

N° 06 – 2014

millions) et les réductions volontaires de l'activité au Moyen-Orient, en France et dans les pays nordiques, ainsi que dans les branches invalidité et assurance individuelle accidents.

SCOR Global Life enregistre une marge technique élevée de 7,3 % (contre 7,7% en 2012, qui comprenait un grand nombre d'éléments non-récurrents). Les performances sont conformes à l'hypothèse de 7 % émise dans le plan « Optimal Dynamics » (qui reflète l'évolution en cours de la composition du portefeuille).

Le Groupe a renforcé son positionnement sur le marché de la réassurance vie américain par l'acquisition réussie de Generali US, qui permet à SCOR Global Life Americas (SGLA) de devenir le premier réassureur vie aux Etats-Unis. Le processus d'intégration se déroule plus rapidement que prévu, l'organisation business, les processus de tarification ainsi que les systèmes de gestion des ressources humaines étant déjà en place. Le fait que SCOR n'ait perdu aucun client et aucun collaborateur-clé confirme le savoir-faire du Groupe en matière d'intégration de nouvelles acquisitions. Un autre témoignage de la mise en œuvre réussie de cette acquisition est la confirmation d'un gain d'acquisition net des coûts liés aux acquisitions de EUR 183 millions dans les comptes du 4<sup>e</sup> trimestre, confirmant l'estimation initiale de SCOR d'un gain d'acquisition supérieur à EUR 100 millions ainsi que l'estimation révisée lors des résultats du 3<sup>e</sup> trimestre d'un gain supérieur à EUR 150 millions.

## SCOR Global Investments enregistre un rendement courant des actifs de 3,1 % (hors dépréciations sur le portefeuille actions)

Principaux chiffres clés de SCOR Global Investments\* :

En EUR millions (valeurs arrondies)	YTD			QTD		
	T4 2013	T4 2012	Variation	T4 2013	T4 2012	Variation
Total des placements	23 368	22 248	+5,0 %	23 368	22 248	+5,0 %
• dont total des actifs	15 187	13 982	+8,6 %	15 187	13 982	+8,6 %
• dont total des fonds détenus par les cédantes	8 181	8 266	-1,0 %	8 181	8 266	-1,0 %
Rendement des placements <sup>13</sup>	2,4 %	2,7 %	-0,3 point	2,3 %	2,9 %	-0,6 point
Rendement des actifs <sup>14</sup>	2,6 %	3,0 %	-0,4 point	2,6 %	3,3 %	-0,7 point

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

Dans un contexte économique et financier en légère amélioration mais qui reste incertain, SCOR Global Investments a poursuivi au quatrième trimestre 2013 la politique de redéploiement progressif de ses liquidités et d'allongement sélectif de la durée du portefeuille obligataire, conformément aux orientations du plan stratégique « Optimal Dynamics ».

<sup>13</sup> Avec prise en compte des intérêts sur les dépôts (à savoir les intérêts sur les fonds détenus par les cédantes).

<sup>14</sup> Avec prise en compte des dépréciations sur le portefeuille actions et sans prise en compte des intérêts sur les dépôts (à savoir les intérêts sur les fonds détenus par les cédantes).

05 mars 2014

N° 06 – 2014

Ainsi, les liquidités et les placements à court terme ont été réduits de 4 points sur le trimestre et réinvestis essentiellement au sein du portefeuille obligataire et sur les segments de la dette d'entreprise, de la dette d'infrastructure et de la dette immobilière. La durée du portefeuille obligataire atteint 3,4 ans (hors liquidités) au 31 décembre 2013 contre 2,9 ans au 30 juin 2013 et 2,7 ans au 31 décembre 2012. Cette augmentation de la durée s'effectue principalement sur les portefeuilles libellés en GBP et en USD.

La qualité du portefeuille obligataire est maintenue avec une notation moyenne stable de AA-. Au 31 décembre 2013, les *cash-flows* attendus sur le portefeuille obligataire sur les 24 prochains mois s'élèvent à EUR 6,1 milliards (y compris les liquidités et placements à court terme), permettant une gestion dynamique de la politique de réinvestissement.

Sur l'année 2013, le portefeuille d'actifs génère une contribution financière de EUR 372 millions. La politique de gestion active conduite par SCOR Global Investments a permis au Groupe de réaliser EUR 130 millions de plus-values en 2013. Le Groupe a appliqué strictement sa politique d'amortissements et de dépréciations sur son portefeuille de placements. Les dépréciations dans le compte de résultat s'élèvent à EUR 97 millions en 2013, dont EUR 64 millions sur les actions sans incidence sur la valeur de l'actif net. Le troisième trimestre 2013 a marqué la fin des dépréciations sur le portefeuille actions pesant sur le compte de résultat. Aux conditions de marché actuelles, SCOR ne prévoit plus de nouvelles dépréciations sur le portefeuille actions.

Hors dépréciations du portefeuille actions, le rendement courant des actifs s'élève à 3,1 % sur l'ensemble de l'année 2013 (2,6 % après prise en compte des dépréciations du portefeuille actions). En prenant en compte les fonds détenus par les cédantes, le taux de rendement net des placements atteint 2,4 % sur la période.

Les actifs (hors fonds détenus par les cédantes) s'élèvent à EUR 15 187 millions au 31 décembre 2013, soit une croissance de 9 % en 2013 due à l'acquisition de Generali US et malgré l'effet négatif des taux de change. Les actifs sont constitués à 10 % de liquidités (en repli par rapport au 30 septembre 2013 compte tenu essentiellement du programme d'investissement et pour une moindre mesure de la finalisation de l'acquisition de Generali US qui a eu lieu le 1<sup>er</sup> octobre 2013), à 76 % d'obligations (dont 4 % de placements à court terme), à 3 % de prêts, à 3 % d'actions, à 5 % d'immobilier et à 3 % d'autres placements. Le montant total des placements, y compris les fonds détenus par les cédantes à hauteur de EUR 8 181 millions, s'élève à EUR 23 368 millions au 31 décembre 2013, contre EUR 22 248 millions au 31 décembre 2012.

\*

\* \*

05 mars 2014

N° 06 – 2014

Dans la présentation des résultats annuels de 2013 et ce communiqué de presse, deux types de données financières sont utilisés, les comptes publiés et les informations pro forma. Sauf indication contraire, les chiffres du communiqué de presse font référence aux comptes publiés.

#### **Comptes publiés et audités de l'exercice et du 4<sup>e</sup> trimestre**

- Reflètent les chiffres du 4<sup>e</sup> trimestre 2013 pour Generali US depuis la date d'acquisition.
- Les comptes annuels audités ont été préparés en prenant en compte Generali US depuis la date d'acquisition.
- Les comparatifs de l'année précédente n'incluent pas Generali US.

#### **Informations pro forma non auditées : informations annuelles**

- Selon la norme IFRS 3, un acquéreur doit publier les informations permettant aux personnes utilisant ses rapports financiers d'évaluer la nature et l'impact financier des regroupements d'entreprises effectués durant cette période. De plus, conformément à la réglementation de l'AMF, les informations financières pro forma sont facultatives.
- Les informations financières pro forma non auditées au 31 décembre 2013 sont présentées en vue d'illustrer les effets de l'acquisition de Generali US sur le compte de résultat du Groupe comme si l'acquisition avait eu lieu le 1<sup>er</sup> janvier 2013. Un compte de résultat pro forma est également inclus dans le DDR 2013.
- Aucun comparatif de l'année précédente n'est présenté.

05 mars 2014

N° 06 – 2014

## Principaux chiffres du compte de résultat annuel et trimestriel (en EUR millions)\*

	T4 2013 YTD	T4 2012 YTD	Variation (%)	T4 2013 QTD	T4 2012 QTD	Variation (%)
Primes brutes émises	10 253	9 514	+7,8 %	2 714	2 300	+18 %
Primes brutes émises non-vie	4 848	4 650	+4,3 %	1 201	1 133	+6,0 %
Primes brutes émises vie	5 405	4 864	+11,1 %	1 513	1 167	+29,6 %
Produits financiers	512	566	-9,5 %	128	155	-17,4 %
Résultat opérationnel	783	632	+23,9 %	329	157	+109,6 %
Résultat net	549	418	+31,3 %	247	100	+147 %
Bénéfice par action (EUR)	2,96	2,28	+29,8 %	1,32	0,55	+140 %
Cash-flow opérationnel	897	761	+17,9 %	175	205	-14,6 %

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

## Principaux ratios du compte de résultat annuel et trimestriel\*

	T4 2013 YTD	T4 2012 YTD	Variation (%)	T4 2013 QTD	T4 2012 QTD	Variation (%)
Rendement des placements <sup>1</sup>	2,4 %	2,7 %	-0,3 point	2,3 %	2,9 %	-0,6 point
Rendement des actifs <sup>1,2**</sup>	2,6 %	3,0 %	-0,4 point	2,6 %	3,3 %	-0,7 point
Ratio combiné non-vie <sup>3</sup>	93,9 %	94,1 %	-0,2 point	93,3 %	95,0 %	-1,7 point
Marge technique vie <sup>4</sup>	7,3 %	7,7 %	-0,4 point	7,5 %	9,0 %	-1,5 point
Ratio de coûts du Groupe <sup>5</sup>	5,1 %	5,3 %	-0,2 point	5,4 %	5,9 %	-0,6 point
Rendement annualisé des capitaux propres moyens pondérés (ROE)	11,5 %	9,1 %	2,4 points	21,5 %	8,8 %	+12,8 points

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

\*\* Avec prise en compte des dépréciations sur le portefeuille actions.

1 : annualisé ; 2 : hors fonds détenus ; 3 : le ratio combiné correspond à la somme du total des sinistres, du total des commissions et du total des frais de gestion non-vie, divisée par les primes nettes acquises de SCOR Global P&C ; 4 : la marge technique de SCOR Global Life correspond au résultat technique divisé par les primes nettes acquises de SCOR Global Life ; 5 : le ratio de coûts est le total des frais de gestion divisé par les primes brutes émises.

05 mars 2014

N° 06 – 2014

## Chiffres clés du bilan 2013 (en EUR millions)\*

	T4 2013	T4 2012	Variation (%)
Placements <sup>1</sup>	23 786	22 580	+5,3 %
Provisions techniques (brutes)	24 337	23 835	+2,1 %
Capitaux propres	4 980	4 807 <sup>2</sup>	+3,6 %
Actif net comptable par action (EUR)	26,64	26,16 <sup>2</sup>	+1,8 %
Ratio de levier financier	21,2 %	20,0 %	+1,2 point
Total des liquidités	2 120	2 735	-22,5 %

\* Tel qu'indiqué dans le Document de référence 2013

1 : Le total des placements comprend les actifs et fonds détenus par les cédantes, les coupons courus, les obligations catastrophes ainsi que les dérivés de change ; 2 : Les capitaux propres publiés dans ce présent communiqué sont réévalués en raison de l'application rétroactive de la version révisée de la norme IAS 19. Les capitaux propres publiés au T4 2012 s'élèvent à EUR 4 810 millions et l'actif net comptable par action publié au T4 2012 atteint EUR 26,18.

\*

\* \*

## Énoncés prévisionnels

SCOR ne communique pas de « prévisions du bénéfice » au sens de l'article 2 du Règlement (CE) n°809/2004 de la Commission européenne. En conséquence, les énoncés prévisionnels dont il est question au présent paragraphe ne sauraient être assimilés à de telles prévisions de bénéfice. Certains énoncés contenus dans ce communiqué peuvent avoir un caractère prévisionnel, y compris, notamment, les énoncés annonçant ou se rapportant à des événements futurs, des tendances, des projets ou des objectifs, fondés sur certaines hypothèses ainsi que toutes les déclarations qui ne se rapportent pas directement à un fait historique ou avéré. Les énoncés prévisionnels se reconnaissent à l'emploi de termes ou d'expressions indiquant, notamment, une anticipation, une présomption, une conviction, une continuation, une estimation, une attente, une prévision, une intention, une possibilité d'augmentation ou de fluctuation ainsi que toutes expressions similaires ou encore à l'emploi de verbes à la forme future ou conditionnelle. Une confiance absolue ne devrait pas être placée dans de tels énoncés qui sont par nature soumis à des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs, lesquels pourraient conduire à des divergences importantes entre les réalisations réelles d'une part, et les réalisations annoncées dans le présent communiqué, d'autre part.

Le Document de référence de SCOR déposé auprès de l'AMF le 6 mars 2013 sous le numéro D.13-0106 (le « Document de référence »), décrit un certain nombre de facteurs, de risques et d'incertitudes importants qui pourraient affecter les affaires du groupe SCOR. En raison de l'extrême volatilité et des profonds bouleversements qui sont sans précédent dans l'histoire de la finance, SCOR est exposé aussi bien à des risques financiers importants qu'à des risques liés au marché des capitaux, ainsi qu'à d'autres types de risques, qui comprennent les fluctuations des taux d'intérêt, des écarts de crédit, du prix des actions et des taux de change, l'évolution de la politique et des pratiques des agences de notation, ainsi que la baisse ou la perte de la solidité financière ou d'autres notations.

Les informations financières du Groupe sont préparées sur la base des normes IFRS et des interprétations publiées et approuvées par l'Union européenne. Les informations financières ne constituent pas un ensemble d'états financiers trimestriels/semestriels tel que défini dans le rapport IAS 34 « Information financière intermédiaire ».