

SCOR registra un resultado neto récord de 549 millones EUR y un ROE del 11,5% en 2013, y propone un dividendo de 1,30 EUR por acción¹

SCOR ha seguido llevando a cabo su estrategia clara y registra en 2013 un resultado neto récord, mientras mantiene un alto nivel de solvencia.

- Las primas brutas emitidas alcanzan los 10.253 millones EUR, lo que representa un incremento del 7,8% (11,5% a tipo de cambio constante), gracias a las buenas renovaciones de SCOR Global P&C, la firma de importantes contratos por parte de SCOR Global Life y la contribución de Generali US:
 - Las primas brutas emitidas de SCOR Global P&C aumentan un 8,3% a tipo de cambio constante, alcanzando 4.848 millones EUR.
 - Las primas brutas emitidas de SCOR Global Life ascienden a 5.405 millones EUR, aumentando un 14,5% a tipo de cambio constante, gracias a la adquisición de Generali US, que representa 4,5 puntos porcentuales, y a un fuerte crecimiento subyacente del 10,2%.
- El ratio combinado neto de SCOR Global P&C asciende al 93,9% en 2013, frente al 94,1% en 2012, conforme a las hipótesis indicadas en el plan 'Optimal Dynamics' para 2013.
- El margen técnico de SCOR Global Life se sitúa en el 7,3% en 2013, frente al 7,7%² en 2012, conforme a las expectativas para 2013.
- La integración de Generali US prosigue de manera satisfactoria, con una fuerte contribución al margen técnico del 4º trimestre y una ganancia en la adquisición, neta de gastos asociados, de 183 millones EUR en ese trimestre.
- SCOR Global Investments registra un rendimiento de los activos invertidos del 3,1% (excluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable), en línea con su estrategia de inversión prudente.
- El ratio de costes del Grupo mejora notablemente pasando del 5,3% en 2012 al 5,1% en 2013.
- El *cash flow* operativo asciende a 897 millones EUR, lo que representa un aumento del 18% respecto a 2012, con un incremento de las aportaciones de las dos actividades No Vida y Vida.
- SCOR registra un resultado neto de 549 millones EUR en 2013, en aumento del 31% respecto a 2012, con una rentabilidad sobre fondos propios (ROE) del 11,5%.

¹ Dividendo de 2013 pendiente de aprobación por la Junta General Anual de Accionistas que se celebrará el 6 de mayo de 2014.

² El año 2012 incluye 0,3 puntos de elementos no recurrentes relacionados con la liberación de reservas de la cartera de productos de vida con garantía mínima *GMDB* en *run-off*, y el año 2013 incluye 0,1 puntos de dichos elementos.

05 de marzo de 2014

N.º 06 – 2014

- Los fondos propios ascienden a 4.980 millones EUR a 31 de diciembre de 2013, frente a los 4.807 millones³ a 31 de diciembre de 2012. El valor contable por acción aumenta hasta 26,64 EUR a 31 de diciembre de 2013, frente a 26,16 EUR³ a 31 de diciembre de 2012.
- El ratio de solvencia de 2013, calculado conforme al modelo interno del Grupo, se sitúa en el 221%, en la parte alta de la horquilla objetivo del 185%-220%⁴ fijada en el plan 'Optimal Dynamics'.
- El dividendo propuesto es de 1,30 EUR por acción para 2013¹, frente a 1,20 EUR para 2012, confirmando el excelente ratio rendimiento/riesgo, que se inscribe en la estrategia de creación de valor para los accionistas de SCOR, con una tasa de reparto del 44%. Desde 2005, SCOR ha pagado dividendos estables o en aumento. La fecha ex-dividendo será el 12 de mayo de 2014 y la fecha de pago el 15 de mayo de 2014.

Principales cifras clave del Grupo SCOR en el 4º trimestre de 2013*:

En millones EUR (valores redondeados)	Trimestre a la fecha			Año a la fecha		
	T4 2013	T4 2012	Variación	T4 2013	T4 2012	Variación
Primas brutas emitidas	10.253	9.514	+7,8% (+11,5% a tipo de cambio constante)	2.714	2.300	+18,0% (+23,3% a tipo de cambio constante)
Ratio de costes del Grupo	5,1%	5,3%	-0,2 puntos	5,4%	5,9%	-0,6 puntos
Rendimiento neto de los activos invertidos ⁵	2,6%	3,0%	-0,4 puntos	2,6%	3,3%	-0,7 puntos
ROE anualizado	11,5%	9,1%	+2,4 puntos	21,5%	8,8%	+12,8 puntos
Resultado neto	549	418	+31,3%	247	100	147%
Fondos propios	4.980	4.807 ³	+3,6%	4.980	4.807 ³	+3,6%
Ratio combinado No Vida	93,9%	94,1%	-0,2 puntos	93,3%	95,0%	-1,7 puntos
Margen técnico Vida	7,3%	7,7%	-0,4 puntos	7,5%	9,0%	-1,5 puntos

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

Este último trimestre de 2013 también ha sido muy activo para SCOR, con el cierre de la adquisición y la integración exitosa de Generali US⁶, la firma de una transacción de reaseguro de longevidad innovadora⁷, así como la renovación y la mejora significativa de su novedosa facilidad de capital contingente⁸. Estos numerosos acontecimientos, que subrayan el alto nivel de rentabilidad y solvencia del Grupo, han llevado a la asignación por S&P de una perspectiva positiva a la calificación A+ del Grupo⁹, así como al reconocimiento por parte de los mercados financieros, con un aumento del precio de la acción del 30% y una rentabilidad total para el accionista (RTA)¹⁰ del 36% en 2013.

³ Los fondos propios presentados en este comunicado han sido ajustados debido a la aplicación retroactiva de la norma IAS 19 «Revisada». Para el cuarto trimestre de 2012, los fondos propios publicados ascendieron a 4.810 millones EUR y el valor contable por acción publicado a 26,18 EUR.

⁴ Ratio entre el capital disponible y el capital de solvencia obligatorio (CSO); el ratio de solvencia previsto tiene en cuenta la adquisición de Generali US.

⁵ Incluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable.

⁶ Véase el comunicado de prensa de 1 de octubre de 2013.

⁷ Véase el comunicado de prensa de 4 de diciembre de 2013.

⁸ Véase el comunicado de prensa de 23 de diciembre de 2013.

⁹ Véase el comunicado de prensa de 21 de noviembre de 2013.

¹⁰ RTA: la rentabilidad total para el accionista representa la apreciación del precio de la acción + los dividendos pagados.

SCOR SE

5, avenue Kléber

75795 Paris Cedex 16 (Francia)

Tel.: + 33 (0) 1 58 44 70 00

Fax: + 33 (0) 1 58 44 85 00

www.scor.com

N.º Registro Mercantil
y de Sociedades de París:

B 562 033 357

N.º de identificación Siret:

562 033 357 00046

Sociedad Europea con un capital
de 1.512.224.741,93 euros

05 de marzo de 2014

N.º 06 – 2014

Asimismo, el inicio del año 2014 ha sido prometedor con el lanzamiento por SCOR de un nuevo *sidecar*, 'Atlas X'¹¹, y los sólidos resultados de las renovaciones de enero¹².

El Presidente y Director General de SCOR, Denis Kessler, ha comentado: «El adjetivo 'dinámico' es el que mejor describe al Grupo a lo largo del año 2013, en todas sus áreas de actividad. Gracias a la implementación de importantes proyectos, al crecimiento interno y externo, a una política de solvencia rigurosa e innovadora y al refuerzo de su presencia en el mercado internacional, SCOR ha mejorado su posición, su imagen y su reputación como actor principal en el sector de reaseguros. Nuestro posicionamiento se ha consolidado con la asignación por S&P de una perspectiva positiva a nuestra calificación A+. Un resultado neto récord y un sólido ROE, en combinación con una elevada solvencia también son la recompensa de nuestros esfuerzos. Por último, el año 2013 se ha visto marcado por la finalización del cuarto plan estratégico del Grupo 'Strong Momentum', en el que se han alcanzado todos los objetivos, y por el lanzamiento de nuestro nuevo plan trienal, 'Optimal Dynamics'. SCOR está bien posicionado para hacer frente al entorno financiero actual y a la evolución del mercado de reaseguros.»

*

* *

SCOR Global P&C sigue combinando crecimiento y rentabilidad técnica, mientras avanza hacia el cumplimiento de los objetivos e hipótesis del plan 'Optimal Dynamics'

Cifras clave de SCOR Global P&C*:

En millones EUR (valores redondeados)	Año a la fecha			Trimestre a la fecha		
	T4 2013	T4 2012	Variación	T4 2013	T4 2012	Variación
Primas brutas emitidas	4.848	4.650	+4,3% (8,3% a tipo de cambio constante)	1 201	1.133	+6,0% (+12,3% a tipo de cambio constante)
Ratio combinado	93,9%	94,1%	-0,2 puntos	93,3%	95,0%	-1,7 puntos

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

SCOR Global P&C registra un aumento de las primas brutas emitidas del 4,3% en 2013 (+8,3% a tipo de cambio constante), alcanzando 4.848 millones EUR. Teniendo en cuenta el impacto negativo de la evolución de los tipos de cambio, esta tasa es superior a la previsión de crecimiento anual del orden del 6% indicada en las renovaciones de enero de 2013.

SCOR Global P&C registra un ratio combinado neto del 93,9%, una mejora significativa con respecto a la hipótesis del 95%-96% del plan 'Strong Momentum' y comprendida en la horquilla del 93-94% estipulada en el plan 'Optimal Dynamics'. Este excelente resultado se caracteriza por:

¹¹ Véase el comunicado de prensa de 6 de enero de 2014.

¹² Véase el comunicado de prensa de 5 de febrero de 2014.

05 de marzo de 2014

N.º 06 – 2014

- Una mejora continua del ratio de siniestralidad neto del 57,7%, incluyendo el impacto de 0,7 puntos relacionado con la liberación de reservas de 31 millones EUR en el segundo trimestre de 2013. El ratio de siniestralidad normalizado del 58,4% (frente al 60,1% en 2012) nos permite acercarnos, desde el inicio del plan 'Optimal Dynamics', a la hipótesis de disminución progresiva hacia el 57% en los tres años de duración del plan.
- Un ratio neto de pérdidas por catástrofes naturales del 6,4%, conforme con la transición hacia los 7% previstos en 'Optimal Dynamics'.
- Un aumento de las comisiones hasta el 23,1%, gracias al desarrollo de la actividad en Lloyd's.

La entidad de reaseguros No Vida del Grupo ha registrado excelentes renovaciones a lo largo del año 2013, en todos los continentes (+9% en enero, +6% en abril y +8,5% en julio de 2013). Esta tendencia ha continuado en las renovaciones del 1 de enero de 2014 con un crecimiento de las primas del 5%. SCOR Global P&C continúa con la gestión dinámica de su cartera y su política de suscripción, mientras desarrolla una oferta global conforme con las necesidades de sus clientes.

SCOR Global Life combina un sólido margen técnico con un excelente crecimiento, confirmando así el dinamismo de su fondo de comercio

Cifras clave de SCOR Global Life*:

En millones EUR (valores redondeados)	Año a la fecha			Trimestre a la fecha		
	T4 2013	T4 2012	Variación	T4 2013	T4 2012	Variación
Primas brutas emitidas	5.405	4.864	+11,1% (+14,5% a tipo de cambio constante)	1.513	1.167	+29,6% (+33,9% a tipo de cambio constante)
Margen técnico Vida	7,3%	7,7%	-0,4 puntos	7,5%	9,0%	-1,5 puntos

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

2013 ha sido un año rico en acontecimientos para la entidad de reaseguros Vida del Grupo, con la adquisición de Generali US finalizada en octubre, la firma de nuevos contratos en Asia, en el Reino Unido y en la Península Ibérica, y el aprovechamiento de varias oportunidades en los segmentos estratégicos de «Soluciones Financieras» y Longevidad. Todo ello ha permitido a SCOR Global Life registrar un fuerte crecimiento del 11% de las primas brutas emitidas respecto a 2012 (+14,5% a tipo de cambio constante), alcanzando 5.405 millones EUR.

Estos excelentes resultados se deben en particular a la adquisición de Generali US, cuyas primas brutas emitidas representan 209 millones EUR en el cuarto trimestre de 2013, y a un crecimiento orgánico de dos dígitos (+10,2% a tipo de cambio constante). El Reino Unido, Irlanda, España y Asia, así como los ramos de Longevidad y Reaseguro de Financiación contribuyen a este sólido crecimiento orgánico, compensando en parte los efectos negativos de los tipos de cambio (163 millones EUR) y las reducciones voluntarias de actividad en Oriente Medio, Francia y los países nórdicos, así como en los ramos de Invalidez y Accidentes Personales.

SCOR Global Life registra un sólido margen técnico del 7,3% (frente al 7,7% en 2012, que incluía una parte más importante de elementos no recurrentes). El resultado subyacente es conforme con la hipótesis del 7% prevista en 'Optimal Dynamics' (que refleja la evolución actual de la composición de la cartera).

La adquisición de Generali US ha reforzado la posición del Grupo en el mercado estadounidense de reaseguros de vida, haciendo de SCOR Global Life Americas (SGLA) la reaseguradora de vida líder en Estados Unidos. La integración está más avanzada de lo previsto: la organización empresarial, los procesos de tarificación y los sistemas de administración de recursos humanos ya están en marcha. El hecho de que SCOR no haya perdido ningún cliente ni empleado clave confirma su capacidad para la integración de nuevas adquisiciones. Otra muestra del buen desarrollo de esta adquisición es la confirmación de una ganancia de 183 millones EUR, neta de gastos asociados, en las cuentas del cuarto trimestre. Así se verifican la estimación inicial por parte de SCOR de una ganancia superior a 100 millones EUR y la estimación revisada en los resultados del tercer trimestre de una ganancia superior a 150 millones EUR.

SCOR Global Investments registra un rendimiento de los activos invertidos del 3,1% (excluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable)

Cifras clave de SCOR Global Investments*:

En millones EUR (valores redondeados)	Año a la fecha			Trimestre a la fecha		
	T4 2013	T4 2012	Variación	T4 2013	T4 2012	Variación
Total de las inversiones del cual:	23.368	22.248	+5,0%	23.368	22.248	+5,0%
• total de los activos invertidos	15.187	13.982	+8,6%	15.187	13.982	+8,6%
• total de los fondos retenidos por las cedentes	8.181	8.266	-1,0%	8.181	8.266	-1,0%
Rendimiento de la inversión ¹³	2,4%	2,7%	-0,3 puntos	2,3%	2,9%	-0,6 puntos
Rendimiento de los activos invertidos ¹⁴	2,6%	3,0%	-0,4 puntos	2,6%	3,3%	-0,7 puntos

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

En un contexto económico y financiero que ha mejorado ligeramente pero sigue siendo incierto, SCOR Global Investments ha continuado con su política de reasignación progresiva de su liquidez en el cuarto trimestre de 2013, mientras ha aumentado selectivamente la duración de su cartera de renta fija, de acuerdo con el plan estratégico 'Optimal Dynamics'.

De esta forma, el efectivo y las inversiones a corto plazo han sido reducidos en 4 puntos durante el trimestre y reinvertidos principalmente en la cartera de renta fija, así como en préstamos para empresas, infraestructuras e inmuebles. La duración de la cartera de renta fija alcanza 3,4 años (excluyendo el efectivo) a 31 de diciembre de 2013, frente a 2,9 años a 30 de junio de 2013 y 2,7 años a 31 de diciembre de 2012. Este aumento de la duración se refiere principalmente a las carteras en GBP y USD.

Se ha mantenido la calidad de la cartera de renta fija, con una calificación media estable de AA-. A 31 de diciembre de 2013, los *cash flows* esperados en la cartera de renta fija para los próximos 24 meses se sitúan en 6.100 millones EUR (incluyendo el efectivo y las inversiones a corto plazo), lo que permite una gestión dinámica de la política de reinversión.

¹³ Incluyendo los intereses de los depósitos (intereses de los fondos retenidos por las cedentes).

¹⁴ Incluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable, y excluyendo los intereses de los depósitos (intereses de los fondos retenidos por las cedentes).

05 de marzo de 2014

N.º 06 – 2014

En 2013, la cartera de activos invertidos ha generado una contribución financiera de 372 millones EUR. La política de gestión activa llevada a cabo por SCOR Global Investments ha permitido al Grupo realizar 130 millones EUR de plusvalía. El Grupo ha aplicado rigurosamente su política de depreciación en la cartera de inversión. Las depreciaciones en la cuenta de resultados ascienden a 97 millones EUR, de los cuales 64 millones EUR en acciones, sin incidencia en el valor del activo neto. El tercer trimestre de 2013 marcó el fin de las depreciaciones de la cartera de renta variable que afectó a la cuenta de resultados. En las condiciones actuales del mercado, SCOR no prevé ninguna depreciación adicional en la cartera de renta variable.

El rendimiento de los activos invertidos alcanza el 3,1% en el año 2013, excluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable (2,6% incluyendo las depreciaciones). Teniendo en cuenta los fondos retenidos por las cedentes, la tasa de rendimiento neto de la inversión es del 2,4% en la totalidad del ejercicio.

Los activos invertidos (excluyendo los fondos retenidos por las cedentes) alcanzan 15.187 millones EUR a 31 de diciembre de 2013, lo que representa un crecimiento del 9% en 2013, gracias a la adquisición de Generali US y a pesar de los efectos negativos de los tipos de cambio. Los activos invertidos se desglosan de la siguiente manera: 10% en efectivo (en disminución con respecto al 30 de septiembre de 2013, teniendo en cuenta principalmente el programa de inversión y, en menor medida, la finalización de la adquisición de Generali US que tuvo lugar el 1 de octubre de 2013), 76% en valores de renta fija (de los cuales un 4% en inversiones a corto plazo), 3% en préstamos, 3% en valores de renta variable, 5% en activos inmobiliarios y 3% en otras inversiones. El total de las inversiones, incluyendo los 8.181 millones EUR de fondos retenidos por las cedentes, asciende a 23.368 millones EUR a 31 de diciembre de 2013, frente a 22.248 millones a 31 de diciembre de 2012.

*

* *

En la presentación de los resultados anuales de 2013 y en este comunicado, se han utilizado dos clases de datos financieros, las cuentas publicadas y la información pro-forma. Salvo que se indique lo contrario, las cifras del comunicado de prensa se refieren a las cuentas publicadas.

Cuentas publicadas y auditadas del ejercicio y del 4º trimestre

- Reflejan las cifras del 4º trimestre de 2013 para Generali US desde la fecha de adquisición.
- Las cuentas anuales auditadas han sido preparadas incluyendo a Generali US desde la fecha de adquisición.
- Las cifras comparativas del ejercicio anterior no incluyen a Generali US.

Información pro-forma no auditada: información anual

- Según la norma NIIF 3, la entidad adquirente revelará la información que permita a los usuarios de sus estados financieros evaluar la naturaleza y los efectos financieros de las combinaciones de negocios que haya efectuado durante el ejercicio. Además, de acuerdo con la normativa del regulador francés *AMF*, la información financiera pro-forma es opcional.

- La información financiera pro-forma no auditada a 31 de diciembre de 2013 se presenta para ilustrar los efectos de la adquisición de Generali US en la cuenta de resultados de SCOR como si la adquisición hubiese tenido lugar el 1 de enero de 2013. Asimismo se incluye una cuenta de resultados pro-forma en el 'Document de référence' de 2013.
- No se presentan cifras comparativas del ejercicio anterior.

Cifras clave de la cuenta de resultados anual y trimestral (en millones EUR)*

	T4 2013 año a la fecha	T4 2012 año a la fecha	Variación (%)	T4 2013 trimestre a la fecha	T4 2012 trimestre a la fecha	Variación (%)
Primas brutas emitidas	10.253	9.514	+7,8%	2.714	2.300	+18%
Primas brutas emitidas No Vida	4.848	4.650	+4,3%	1.201	1.133	+6,0%
Primas brutas emitidas Vida	5.405	4.864	+11,1%	1.513	1.167	+29,6%
Resultado financiero neto	512	566	-9,5%	128	155	-17,4%
Resultado operativo	783	632	+23,9%	329	157	+109,6%
Resultado neto	549	418	+31,3%	247	100	+147%
Beneficio por acción (EUR)	2,96	2,28	+29,8%	1,32	0,55	+140%
Cash flow operativo	897	761	+17,9%	175	205	-14,6%

* Tal como se indica en el Document de référence de 2013

Principales ratios de la cuenta de resultados anual y trimestral*

	T4 2013 año a la fecha	T4 2012 año a la fecha	Variación (%)	T4 2013 trimestre a la fecha	T4 2012 trimestre a la fecha	Variación (%)
Rendimiento de la inversión ¹	2,4%	2,7%	-0,3 puntos	2,3%	2,9%	-0,6 puntos
Rendimiento de los activos invertidos ^{1,2**}	2,6%	3,0%	-0,4 puntos	2,6%	3,3%	-0,7 puntos
Ratio combinado neto No Vida ³	93,9%	94,1%	-0,2 puntos	93,3%	95,0%	-1,7 puntos
Margen técnico Vida ⁴	7,3%	7,7%	-0,4 puntos	7,5%	9,0%	-1,5 puntos
Ratio de costes del Grupo ⁵	5,1%	5,3%	-0,2 puntos	5,4%	5,9%	-0,6 puntos
Rentabilidad sobre fondos propios (ROE)	11,5%	9,1%	2,4 puntos	21,5%	8,8%	+12,8 puntos

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

** Incluyendo las depreciaciones de la cartera de renta variable

1: Anualizado; 2: Excluyendo los fondos retenidos por las cedentes; 3: El ratio combinado es la suma del total de siniestros, el total de comisiones y el total de gastos de gestión de No Vida, dividida por las primas devengadas netas de SCOR Global P&C; 4: El margen técnico de SCOR Global Life es el resultado técnico dividido por las primas devengadas netas de SCOR Global Life; 5: El ratio de costes es el total de gastos de gestión dividido por las primas brutas emitidas.

Cifras clave del balance de 2013 (en millones EUR)*

	T4 2013	T4 2012	Variación (%)
Total de las inversiones ¹	23.786	22.580	+5,3%
Reservas técnicas (brutas)	24.337	23.835	+2,1%
Fondos propios	4.980	4.807 ²	+3,6%
Valor contable por acción (EUR)	26,64	26,16 ²	+1,8%
Ratio de endeudamiento	21,2%	20,0%	+1,2 puntos
Liquidez total	2.120	2.735	-22,5%

* Tal como se indica en el 'Document de référence' de 2013

1: El total de las inversiones incluye los activos y fondos retenidos por parte de las cedentes, los intereses devengados, los bonos catástrofe, los bonos de mortalidad y los derivados sobre divisas; 2: Los fondos propios presentados en este comunicado han sido ajustados debido a la aplicación retroactiva de la norma IAS 19 «Revisada». Para el cuarto trimestre de 2012, los fondos propios publicados ascendieron a 4.810 millones EUR y el valor contable por acción publicado a 26,18 EUR.

*

* *

Declaraciones prospectivas

SCOR no comunica «previsiones de beneficio» en el sentido del artículo 2 del Reglamento (CE) n.º 809/2004 de la Comisión Europea. Por consiguiente, las declaraciones prospectivas que aparecen en el presente comunicado no podrán considerarse como dichas previsiones de beneficio. Algunas informaciones facilitadas en este comunicado pueden comprender «declaraciones prospectivas», incluyendo sin limitación las declaraciones que anuncian o indican eventos futuros, tendencias, planes u objetivos, basados en algunas hipótesis, así como todas las declaraciones que no se refieren directamente a un hecho histórico o actual. Las declaraciones prospectivas se reconocen por el empleo de términos o expresiones que indican, entre otros, una anticipación, presunción, convicción, continuación, estimación, expectativa, previsión, intención, posibilidad de aumento o fluctuación, así como todas las expresiones similares, y por el empleo de verbos en modo futuro o condicional. No se deberá confiar indebidamente en dichas declaraciones que, por su naturaleza, están sometidas a riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, los cuales pueden llevar a divergencias significativas entre las realizaciones reales, por una parte, y las realizaciones anunciadas en el presente comunicado, por otra. Consulten el documento de referencia presentado al organismo francés de control (AMF) a 6 de marzo de 2013 bajo el número D.13-0106 («*Document de référence*»), para una descripción de algunos factores, riesgos y incertidumbres importantes, que pueden afectar a la actividad del Grupo SCOR. Debido a la extrema volatilidad y a los profundos cambios sin precedentes en la historia de las finanzas, SCOR está expuesto tanto a riesgos financieros importantes como a riesgos relacionados con el mercado de capitales y otros tipos de riesgos, que comprenden las fluctuaciones de los tipos de interés, diferenciales de crédito, precios de los valores de renta variable y tipos de cambio, la evolución en las políticas y prácticas de las agencias de calificación, así como la baja o pérdida de solidez financiera y otras calificaciones. El informe intermedio de SCOR por el primer semestre de 2013 y el documento de referencia a 31 de diciembre de 2012 están disponibles en la Web del Grupo (www.scor.com).

La información financiera del Grupo se prepara con arreglo a las NIIF e interpretaciones emitidas y aprobadas por la Unión Europea. Dicha información no constituye una serie de estados financieros intermedios tales como se definen en la norma IAS 34 «Información financiera intermedia».